

RESPONSABLE ETABLISSEMENT MARCHAND

RNCP38666 | CODE DIPLÔME : 26T31201



**SUR 12 MOIS
SOIT 416 HEURES**

Réparties prévisionnellement comme suit :

- 1 jour de formation par semaine (8 heures)
- Le mois de décembre 3 semaines exclusivement en entreprise
- 1 semaine de révisions avant l'examen
- 1 semaine en examen incluant : épreuve technique et entretien final



DATES

Se rapprocher des centres pour connaître les dates de rentrées !



ORLÉANS



METIERS VISÉS

- Responsable / Gérant de point de vente
- Directeur en grande distribution
- Responsable e-commerce

PRE - REQUIS

- Etre titulaire d'un BAC +2
- Maîtrise du français écrit et oral
- Aisance avec les outils informatiques

COÛTS

- Coût de la formation entre 7K€ et 9K€
- Prise en charge intégrale par les OPCOS
- Formation rémunérée selon la grille de salaire d'apprentissage en vigueur.

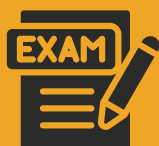
PEDAGOGIE

- Présentiel sur site
- Possibilité ponctuellement de faire du distanciel synchrone et asynchrone
- Outils et supports numériques favorisés
- Pédagogie différenciée
- Méthodes actives
- Travaux de groupe et individuels



MODALITÉS DE SUIVI

Feuille d'émargement - Évaluation des acquis des stagiaires en cours de la formation - Analyse des informations obtenues - Remise d'une attestation de fin de formation



MODALITÉS D'EXAMEN

Examen oral de fin de formation devant un jury habilité par la DEETS - Possibilité de valider le titre en entier ou par compétence



POURSUITE D'ÉTUDES

Possibilité de continuer les études vers un master- Pas d'équivalence pour ce titre.



EQUIPE PÉDAGOGIQUE

L'équipe Stand Up Formation s'engage à mettre à votre disposition des formateurs.trices ayant des compétences reconnues dans leurs domaines d'interventions.

Cette formation dispensée est accessible aux personnes en situation de handicap.



Lors de l'inscription à nos formations, nous étudions avec le candidat en situation de handicap et à travers un questionnaire les actions que nous pouvons mettre en place pour favoriser son apprentissage.



OBJECTIFS

À l'issue de cette formation vous serez capable de :

- Coordonner et améliorer l'activité commerciale de l'établissement marchand
 - Gérer la chaîne d'approvisionnement de l'établissement marchand
 - Piloter l'offre commerciale de l'enseigne
 - Bâtir et développer l'expérience client
- Contribuer aux orientations stratégiques de l'enseigne et optimiser la performance économique de l'établissement marchand
 - Contribuer aux orientations stratégiques de l'enseigne
 - Etablir et présenter les prévisionnels de l'établissement marchand
 - Analyser les performances de l'établissement marchand et définir les actions correctives
- Manager les salariés de l'établissement marchand
 - Piloter les processus de recrutement et d'intégration des salariés
 - Optimiser la performance collective des équipes et la performance individuelle des salariés de l'établissement marchand
 - Manager l'activité quotidienne de l'établissement marchand et favoriser la cohésion des équipes
 - Mobiliser les équipes dans la gestion des projets

INSCRIPTION
 EN LIGNE



Référent Pédagogique :
Johan LYSANDRE
 johan@formation-suf.com

Référente Handicap :
Mathilde MOLINE
 mathilde@formation-suf.com