

MANAGER ETABLISSEMENT MARCHAND

RNCP 41853 / CODE DIPLÔME :


DIPLOME
NIVEAU
BAC+2

SUF
STAND UP Formation

Version 1 - Mise à jour le 19/01/2026

Toutes nos statistiques par Titre Professionnel et par centre sont disponibles sur demande auprès du secrétariat



**SUR 18 MOIS
SOIT 650 HEURES**

1 jour de formation par semaine (8 heures)

Le mois de décembre 3 semaines exclusivement en entreprise

1 semaine de révisions avant l'examen

1 semaine en examen incluant : épreuve technique et entretien final



ORLÉANS

PRÉ REQUIS

- Etre titulaire d'un niveau BAC ou équivalent
- Maîtrise du français écrit et oral

COÛT DE LA FORMATION

- Coût de la formation entre 5 & 7 000€
- Prise en charge intégrale par les OPCOS
- Formation rémunérée selon la grille de salaire d'apprentissage en vigueur.

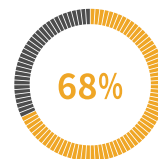
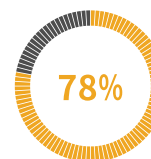
PLANNING



- Cf Planning de formation
 - Entrées/sorties permanentes
- Rapprochez-vous du référent pédagogique

MÉTIERS VISÉS

- Manager de rayon
- Gestionnaire de centre de profit
- Chef(fe) de rayon
- Responsable adjoint(e) de point de vente



POURSUITE D'ÉTUDES



- Possibilité de continuer les études vers une **licence professionnelle REM**
- Passerelle possible entre les formations
- Pas d'équivalence pour ce titre

PÉDAGOGIE

- Présentiel sur site
- Distanciel synchrone/asynchrone (ponctuel)
- Outils et supports numériques favorisés
- Pédagogie différenciée
- Méthodes actives
- Travaux de groupe et individuels

INSCRIPTION
EN LIGNE



mathilde@formation-suf.com

0685 68 92 35

fr.formation-suf.com

Avec SUF : Avancer ensemble, réussir ensemble !



MANAGER ETABLISSEMENT MARCHAND

RNCP 41853 / CODE DIPLÔME :


DIPLOME
NIVEAU
BAC+2

SU
STAND UP Formation

Version 1 - Mise à jour le 19/01/2026

Toutes nos statistiques par Titre Professionnel et par centre sont disponibles sur demande auprès du secrétariat



MODALITÉS DE SUIVI

Feuille d'émargement
Évaluation des acquis des stagiaires en cours de la formation
Analyse des informations obtenues
Remise d'une attestation de fin de formation



MODALITÉS D'EXAMEN

Examen oral de fin de formation devant un jury
habilité par la DEETS – Possibilité de valider le
titre en entier ou par compétence

PROGRAMME

À l'issue de la formation, l'apprenant sera capable de :

Manager l'équipe de son périmètre au sein de
l'établissement marchand

- Animer l'équipe de son périmètre
- Planifier et coordonner l'activité de l'équipe de son périmètre
- Accompagner la performance individuelle des collaborateurs de son périmètre
- Contribuer aux processus de recrutement et d'intégration des collaborateurs de son périmètre

Développer la dynamique commerciale de son
périmètre au sein de l'établissement marchand

- Gérer l'approvisionnement de son périmètre
- Organiser et mettre en œuvre le merchandising de l'offre de produits et de services de son périmètre

- Participer à l'amélioration de l'expérience client de son périmètre

Contribuer à la performance commerciale et à la
rentabilité de son périmètre au sein de l'établissement
marchand

- Analyser la performance commerciale de son périmètre
- Analyser la rentabilité de son périmètre
- Proposer des actions correctives à sa hiérarchie et assurer le suivi du plan d'actions de son périmètre

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

L'équipe Stand Up Formation s'engage à mettre à votre disposition des formateurs.trices ayant des compétences reconnues dans leurs domaines d'interventions.



Cette formation dispensée est accessible aux personnes en situation de handicap.

Lors de l'inscription à nos formations, nous étudions avec le candidat en situation de handicap et à travers un questionnaire les actions que nous pouvons mettre en place pour favoriser son apprentissage.



Référent Pédagogique :

johan@formation-suf.com



Référente Handicap :

mathilde@formation-suf.com



**INSCRIPTION
EN LIGNE**



mathilde@formation-suf.com

0685 68 92 35

fr.formation-suf.com

Avec SUF : Avancer ensemble, réussir ensemble !

