

MANAGER ETABLISSEMENT MARCHAND

R N C P 4 1 8 5 3 / CODE DIPLÔME :



SUF
STAND UP Formation

Version 1 - Mise à jour le 19/01/2026
Toutes nos statistiques par Titre Professionnel et par centre sont disponibles sur demande auprès du secrétariat



**SUR 18 MOIS
SOIT 650 HEURES**

1 jour de formation par semaine (8 heures)

Le mois de décembre 3 semaines exclusivement en entreprise

1 semaine de révisions avant l'examen

1 semaine en examen incluant : épreuve technique et entretien final



PRÉ REQUIS

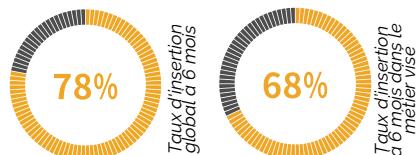
- Etre titulaire d'un niveau BAC ou équivalent
- Maîtrise du français écrit et oral

COÛT DE LA FORMATION

- Coût de la formation entre 5 & 7 000€
- Prise en charge intégrale par les OPCOS
- Formation rémunérée selon la grille de salaire d'apprentissage en vigueur.

MÉTIERS VISÉS

- Manager de rayon
- Gestionnaire de centre de profit
- Chef(fe) de rayon
- Responsable adjoint(e) de point de vente



PLANNING

- Cf Planning de formation
- Entrées/sorties permanentes
- Rapprochez-vous du référent pédagogique

PÉDAGOGIE

- Présentiel sur site
- Distanciel synchrone/asynchrone (ponctuel)
- Outils et supports numériques favorisés
- Pédagogie différenciée
- Méthodes actives
- Travaux de groupe et individuels

POURSUITE D'ÉTUDES



- Possibilité de continuer les études vers une licence professionnelle REM
- Passerelle possible entre les formations
- Pas d'équivalence pour ce titre

INSCRIPTION
EN LIGNE



mathilde@formation-suf.com

0685 68 92 35

fr.formation-suf.com

Avec SUF : Avancer ensemble, réussir ensemble !



MANAGER ETABLISSEMENT MARCHAND

R N C P 4 1 8 5 3 / CODE DIPLÔME :

SUF
STAND UP Formation

Toutes nos statistiques par Titre Professionnel et par centre sont disponibles sur demande auprès du secrétariat

Version 1 - Mise à jour le 19/01/2026



MODALITÉS DE SUIVI

- Feuille d'émargement
- Évaluation des acquis des stagiaires en cours de la formation
- Analyse des informations obtenues
- Remise d'une attestation de fin de formation



MODALITÉS D'EXAMEN

- Examen oral de fin de formation devant un jury habilité par la DEETS – Possibilité de valider le titre en entier ou par compétence

PROGRAMME

À l'issue de la formation, l'apprenant sera capable de :

Manager l'équipe de son périmètre au sein de l'établissement marchand

- Animer l'équipe de son périmètre
- Planifier et coordonner l'activité de l'équipe de son périmètre
- Accompagner la performance individuelle des collaborateurs de son périmètre
- Contribuer aux processus de recrutement et d'intégration des collaborateurs de son périmètre

Développer la dynamique commerciale de son périmètre au sein de l'établissement marchand

- Gérer l'approvisionnement de son périmètre
- Organiser et mettre en œuvre le merchandising de l'offre de produits et de services de son périmètre

- Participer à l'amélioration de l'expérience client de son périmètre

Contribuer à la performance commerciale et à la rentabilité de son périmètre au sein de l'établissement marchand

- Analyser la performance commerciale de son périmètre
- Analyser la rentabilité de son périmètre
- Proposer des actions correctives à sa hiérarchie et assurer le suivi du plan d'actions de son périmètre

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

L'équipe Stand Up Formation s'engage à mettre à votre disposition des formateurs.trices ayant des compétences reconnues dans leurs domaines d'interventions.



Cette formation dispensée est accessible aux personnes en situation de handicap.

Lors de l'inscription à nos formations, nous étudions avec le candidat en situation de handicap et à travers un questionnaire les actions que nous pouvons mettre en place pour favoriser son apprentissage.

Référent Pédagogique :
johan@formation-suf.com

Référente Handicap :
mathilde@formation-suf.com



INSCRIPTION
EN LIGNE



mathilde@formation-suf.com

0685 68 92 35

fr.formation-suf.com

Avec SUF : Avancer ensemble, réussir ensemble !

