

# ASSISTANTS MANAGERS UNITE MARCHANDE

R N C P 3 5 2 3 3 | C O D E D I P L Ô M E : 4 6 T 3 1 2 0 A

DIPLOÔME  
NIVEAU  
BAC

SUF  
STAND UP Formation

Toutes nos statistiques par Titre Professionnel et par centre sont disponibles sur demande auprès du secrétariat

Version 1 - Mise à jour le 19/01/2026



**SUR 12 MOIS  
SOIT 400 HEURES**

1 jour de formation par semaine (7 heures)

Le mois de décembre 3 semaines exclusivement en entreprise

1 semaine de révisions avant l'examen

1 semaine en examen incluant : épreuve technique et entretien final



## PRÉ REQUIS

- Etre titulaire d'un niveau CAP / BEP ou équivalent
- Maitrise du français écrit et oral

## COÛT DE LA FORMATION

- Prise en charge intégrale par les OPCOS
- Formation rémunérée selon la grille de salaire d'apprentissage en vigueur.

## MÉTIERS VISÉS

- Assistant de magasin
- Adjoint de rayon
- Directeur de magasin adjoint
- Assistant manager



## PLANNING



- Cf Planning de formation
- Entrées/sorties permanentes
- Rapprochez-vous du référent pédagogique

## PÉDAGOGIE

- Présentiel sur site
- Distanciel synchrone/asynchrone (ponctuel)
- Outils et supports numériques favorisés
- Pédagogie différenciée
- Méthodes actives
- Travaux de groupe et individuels

## POURSUITE D'ÉTUDES



- Possibilité de continuer les études vers un **TP niv. bac+2 MEM**
- Passerelle possible entre les formations
- Pas d'équivalence pour ce titre



mathilde@formation-suf.com

0685 68 92 35

fr.formation-suf.com

Avec SUF : Avancer ensemble, réussir ensemble !



# ASSISTANTS MANAGER UNITE MARCHANDE

R N C P 3 5 2 3 3 | C O D E D I P L Ô M E : 4 6 T 3 1 2 0 A

DIPLOÔME  
NIVEAU  
BAC

**SUF**  
STAND UP Formation

Toutes nos statistiques par Titre Professionnel et par centre sont disponibles sur demande auprès du secrétariat

Version 1 - Mise à jour le 19/01/2026



## MODALITÉS DE SUIVI

- Feuille d'émargement
- Évaluation des acquis des stagiaires en cours de la formation
- Analyse des informations obtenues
- Remise d'une attestation de fin de formation



## MODALITÉS D'EXAMEN

- Examen oral de fin de formation devant un jury habilité par la DEETS – Possibilité de valider le titre en entier ou par compétence

## PROGRAMME

À l'issue de la formation, l'apprenant sera capable de :

Développer l'efficacité commerciale d'une unité marchande dans un environnement omnicanal :

- Gérer l'approvisionnement de l'unité marchande
- Réaliser le merchandisage
- Participer au développement des ventes en prenant en compte le parcours d'achat du client
- Analyser les objectifs commerciaux, les indicateurs de performances de l'unité marchande et proposer des ajustements à sa hiérarchie

Animer l'équipe d'une unité marchande :

- Contribuer au recrutement et à l'intégration de nouveaux membres de l'équipe

Cette formation dispensée est accessible aux personnes en situation de handicap.

Lors de l'inscription à nos formations, nous étudions avec le candidat en situation de handicap et à travers un questionnaire les actions que nous pouvons mettre en place pour favoriser son apprentissage.



- Coordonner l'activité de l'équipe de l'unité marchande et ajuster la planification horaire
- Mobiliser les membres de l'équipe au quotidien

## ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

L'équipe Stand Up Formation s'engage à mettre à votre disposition des formateurs.trices ayant des compétences reconnues dans leurs domaines d'interventions.

Référent Pédagogique :  
johan@formation-suf.com

Référente Handicap :  
mathilde@formation-suf.com



INSCRIPTION  
EN LIGNE



mathilde@formation-suf.com

0685 68 92 35

fr.formation-suf.com

Avec SUF : Avancer ensemble, réussir ensemble !

